

GEDÄCHTNISSTÜTZE FÜR DEINE KONTAKTLISTE

FAMILIE

Eltern
Tanten/Onkel
Großeltern
Kinder
Geschwister
Neffen/Nichten
Schwiegereltern
Schwägerin/Schwager

FREUNDE

Enge Freunde
Schulfreunde
Studienkollegen

WER VERKAUFT DIR ETWAS

Personen aus deiner Umgebung/
Heimatstadt
Tierarzt
Versicherungsagent

FREUNDE DER FAMILIE

Freunde der Eltern
Freunde der Geschwister
Freunde der Schwiegereltern
Trauzeugen/Trauzeugin

ARBEITSKOLLEGEN

Derzeitige Arbeitskollegen
Derzeitige & ehem. Kunden

ORGANISATIONEN & CLUBS

Gemeindeguppen
Sportvereine
Stammtisch
Rotary/Lions Club
Schulgruppen
Fitness-Club
Politische Verbände
Geschäfts- und Handelsverbände
Golfclub
Tennisclub

GESCHÄFTSKONTAKTE

Arzt (Frauen-/Allgemein-/Augen-/...)
Heilpraktiker
Masseur
Kosmetikerin
Friseur
Nagelstudio
Sonnenstudio
Therapeut, Krankengymnast
Optiker
Handwerker
Zeitungshändler
Postbote
Taxifahrer
Schuhmacher
Tankstellenbesitzer
Fleischer
Koch
Bäcker
Bankangestellte
Ernährungsberater
Vermieter
Restaurantbesitzer

WER SITZT NEBEN DIR

Im Flugzeug
Im Bus
In der Bahn
Beim Arzt
Beim Zahnarzt
Im Restaurant
In einer Bar
Im Wartezimmer
In der Kirche
Im Konzert / Theater

WER STEHT NEBEN DIR

Im Einkaufszentrum
In der Boutique
In der Bank

WER HILFT DIR...

Ober im Lokal
Empfang (Hotel, Restaurant)
Tankstellenpersonal
Angestellte/Besitzer Sonnenstudio
Flugbegleiter/Pilot
Reinigung
Verkäuferin
Geschäftsleute
Barkeeper
Autoverkäufer
Händler

SONSTIGES:

Listen:

Dein Adressbuch
Altes Adressbuch

PERSONEN, DIE

- ihren Job verloren haben
 - Teilzeitarbeit suchen
 - Rentner sind – aber dennoch an Teilzeitbeschäftigung/„Hobby“ Interesse haben
-
- Mütter, die eine Nebenbeschäftigung suchen
 - Personen, die Erfahrung im Direktvertrieb haben
 - Personen mit „sicherem“ Einkommen und gewünschtem Nebeneinkommen

Name des Mentors: _____ ID-Nummer: _____

Name des neuen Geschäftspartners: _____ ID-Nummer: _____

Wochenplaner – wichtig – bitte sorgfältig ausfüllen!

Bitte mindestens eine Woche jeden Punkt der Spalten „Plan“ und „davon umgesetzt“ ausfüllen.

Deine Aktivitäten	Woche		Woche		Woche		Woche	
	Plan	davon umgesetzt	Plan	davon umgesetzt	Plan	davon umgesetzt	Plan	davon umgesetzt
Persönlicher Verkauf	€ 500 CHF 750	€ 580 CHF 870						
Deine Rabattstufe	25 %	25 %						
Erzielter Profit aus deinem Verkauf	€ 125 CHF 187	€ 145 CHF 217						
Anzahl der verteilten Flyer/Kataloge	50 Flyer 5 Kataloge	80 Flyer 8 Kataloge						
Anzahl der Schmuck-Präsentationen	1	1						
Mit wie vielen Leuten redest du in dieser Woche über dein Geschäft und die Produkte	14	21						
Anzahl der gewonnenen Geschäftspartner	1	1						
Besuchte Trainings/ Meetings	0	1						
Wie vielen Leuten (und wem) wirst du diese Woche Produktmuster leihen, damit diese für dich Sammelbestellungen organisieren?	1	2						

Schreibe hier bitte ein oder mehrere Ziele und den Zeitraum auf, in dem du diese erreichen willst.

(z. B. regelmäßiges Zusatzeinkommen von 500 €/750 CHF/Monat, Ausbildung der Kinder/Enkelkinder finanzieren – ca. 1.000 €/1.500 CHF Monat, eine neue Couchgarnitur kaufen – ca. 2.200 €/3.300 CHF, einen eleganten Anzug kaufen 900 €/1.350 CHF, etc.)

Datum heute (z. B. 01.01.): _____

Dein(e) Ziel(e)	Kosten	Dein wöchentlicher Zeitaufwand für dein ENERGETIX Geschäft	Zeitraum den du einplanst, um dein(e) Ziele zu erreichen	Datum
z. B. 1 Woche Urlaub in Italien	1.200 €, 1.800 CHF	ca. 8 Stunden	2 Monate	01.03.